



上海联合矿权交易所

SHANGHAI INTERNATIONAL MINING EXCHANGE

NEWSLETTER

NO.201603 第 49 期





目 录

● 环球资讯.....	2
淡水河谷与中国远洋海运签署 27 年铁矿石运输协议.....	2
FMG 总裁潘纳威：将在华多个港口建混矿中心.....	2
力拓 CEO：2016 年仍是很艰难的一年.....	4
【彭博社】黄金上涨趋势能够持续多久？.....	8
● 项目推荐 更多项目资讯见交易所网站： www.shumx.com	10
新疆伊宁县铜矿转让项目.....	10
黑龙江省饶河县某多金属矿项目.....	12
2016 年 03 月其他新挂牌项目汇总.....	14
● 联系方式.....	14
● 公司信息.....	15
关于我们.....	15
我们的业务.....	15
我们的功能.....	15
我们的优势.....	16
我们的服务对象.....	16

上海联合矿权交易所微信上线啦！

微信号：[上海联合矿权交易所](#)

请扫描右侧二维码添加对上海联合矿权交易所的关注





环球资讯

淡水河谷与中国远洋海运签署 27 年铁矿石运输协议

全球最大的矿产品公司之一淡水河谷昨日与中国远洋海运集团有限公司(简称“中国远洋海运”)在北京签署运输协议,就将世界上最优质的铁矿石运往全球开展合作。

据 3 月 19 日报道,淡水河谷不仅是世界上最大的铁矿石、球团矿和镍生产商,同时还生产锰、铁合金、煤炭、铜、黄金、白银、钴和化肥,其总部位于巴西,业务遍布全球约 30 个国家。此外,该公司还投资并运营于物流、发电和炼钢领域。

根据上述协议,自 2018 年上半年起,中国远洋海运每年将为淡水河谷运输约 1600 万吨铁矿石,协议有效期为 27 年。

自 1973 年将第一批铁矿石运往中国以来,淡水河谷已与中国建立了长达 40 余年的合作伙伴关系。目前,该公司年出口中国矿石量已超过 2 亿吨。

近年来,淡水河谷与中国北方多个港口开展了矿产品业务。日前,其与中国宁波舟山港商定从 3 月份起开展配矿业务,待鼠浪湖矿石中转码头具备配矿条件后将进一步加大合作。通过此次合作,中国及东南亚客户可直接从宁波舟山港提取巴西淡水河谷的矿石。

淡水河谷总裁兼首席执行官费慕礼当日指出,该公司此次与中国远洋海运签署的运输协议,是其与中国之间长期合作伙伴关系的又一明证。

(来源:中国证券网 日期:2016-03-19)

FMG 总裁潘纳威:将在华多个港口建混矿中心

FMG 集团总裁潘纳威(NevPower)独家向 21 世纪经济报道透露,其正与巴西淡水河谷(VALE)洽谈合作细节,双方寻求在中国多个港口设立混矿分销中心,以便向国内钢企更便捷的供应混矿产品。



24 日，矿业巨头 FMG 集团总裁潘纳威（NevPower）独家接受 21 世纪经济报道专访时透露，其正与巴西淡水河谷（VALE）洽谈战略合作的细节，双方寻求在中国多个港口设立混矿分销中心，以更便捷的为国内钢企供应混矿产品。

潘纳威是在参加中国博鳌论坛期间接受 21 世纪经济报道专访的。FMG 集团是全球第四大矿业巨头，每年出口铁矿石 1.65 亿吨。而必和必拓、力拓、巴西淡水河谷（VALE）则排在 FMG 之前，这四家企业并称矿业“四大巨头”。

随着大宗市场寒冬到来，铁矿石价格在过去 1 年时间里持续下跌，矿业巨头们的业绩也大幅下降。而 FMG 由于前些年大幅扩张并购，去年一度面临严峻的债务危机考验。

今年 3 月初，巴西淡水河谷（VALE）财报显示其在 2015 年亏损更为严重，全年净亏 121.29 亿美元（2014 年则实现净收入 6.57 亿美元）；其中仅在 4 季度就巨亏 85.69 亿美元。而 FMG 在 2015 年的情况也不好过。财报显示，2015 年下半年，FMG 营收大幅下滑 31%，降至 33.44 亿美元，税后净利下滑 4%至 3.19 亿美元。

寒冬中，矿业巨头之间的关系出现了微妙的变化。由此前靠价格战抢份额转变为停战“抱团取暖”。

3 月 8 日，FMG 正式宣布与巴西淡水河谷宣布签署了一项谅解备忘录。未来双方将在中国设立一家合资公司。淡水河谷还将获得选择权入股 FMG 共同在澳洲开发矿产项目。

在专访中，潘纳威向 21 世纪经济报道记者解释，这项战略合作的目的在于改善现有物流渠道、优化混矿品质及提高产品竞争力。“谅解备忘录是合作的第一步，接下来双方将在合作细节上进一步商讨。原则上我们将考虑在中国钢企客户就近的一些港口进行混矿，以便钢企按需采购。”潘纳威称。

另据财新 23 日报道，淡水河谷 CEO 费慕礼向媒体称，淡水河谷将在中国港口建立铁矿石分销中心，相关协商已进入最后阶段。而靠近山东多个钢铁生产基地的青岛港有望成为淡水河谷在华设立的第一个铁矿石分销中心。

在采访中，FMG 中国区商务发展总监庄彬俊向 21 世纪经济报道透露，事实上，淡水河谷及 FMG 正在寻求建分销中心的不止一个港口，有可能是多个港口一起设立。这样钢铁企业可以在就近的港口分销中心按需求将不同品位的矿砂进行混合，得到中间品位的铁矿。这样可以大幅降低这些钢铁企业的物流及库存成本。



与力拓一样，FMG 也是中国经济和钢铁产业坚定“铁粉”。

潘纳威在专访中向 21 世纪经济报道强调，我们对中国经济长期发展保持信心。中国的城镇化将继续稳步推进，而中国 GDP 增速 6.5% 的设定也是非常大的经济增长规模；此外，“一带一路”带来沿线的基础设施项目将在接下来数十年内促进对钢材的需求。这些因素将使得中国在未来仍将为全球铁矿石最重要的市场，也会间接利好矿业市场。

（来源：21 世纪经济报道 日期：2016-03-24）

力拓 CEO：2016 年仍是很艰难的一年

3 月 20 日，正值中国发展高层论坛召开的第二天，力拓首席执行官（CEO）山姆·威尔士（SamWalsh）在钓鱼台国宾馆接受了《中国冶金报》等几家媒体的采访。

中国发展高层论坛自 2000 年以来已举办 16 届，已经成为中国政府高层与国际商界学术界沟通的重要平台。今年是威尔士第 6 次参加这个论坛，可以说是这个论坛的“老面孔”。就在之前一天，威尔士还在该论坛的分会场“一带一路（下）：可持续的基础设施开发”担任主持嘉宾。

威尔士正是在该论坛的间隙接受采访的。3 月 17 日，力拓宣布威尔士即将在今年 7 月 1 日从力拓 CEO 的位置上退休。所以，这次采访也许是威尔士最后一次以力拓 CEO 的身份与中国媒体见面。

“现在更换 CEO 是个很好的时间点”

威尔士在 2013 年 1 月份接替艾博年（TomAlbanese）被任命为力拓首席执行官。在此之前，他担任力拓集团铁矿集团首席执行官。正式掌舵力拓之后，威尔士并未继续前任大举扩张收购的战略，反而进行了“瘦身”计划。就目前来看，“瘦身”战略是明智的。

2014 年开始，以铁矿石为代表的大宗商品开始暴跌。截至目前，铁矿石价格跌幅超过 80%，这对力拓的销售收入造成了较大影响。根据力拓发布的财务业绩报告，力拓 2015 年的总销售收入比 2014 年下降 128 亿美元。由于力拓将保持强劲的资产负债表和改善现金流放在重要位置，这为力拓的稳定发展起到了关键作用。即便是在充满艰难的 2015 年，力拓的正现金流仍达到了 94 亿美元，而且仅依靠降低



管理运营成本就产生了 15 亿美元的现金流入。而截至其 2015 年财报发布，力拓的资产负债率仅为 24%，是四大铁矿商中最低的。

可以说，尽管遭遇了大宗商品低迷期，但威尔士给继任者夏杰思（Jean-Sébastien Jacques）留下的是相对较好的局面。

威尔士对记者表示：“我们过去三年打下了非常坚实的基础，现在更换新的 CEO 是一个比较好的时间点。”

投资战略不会发生改变

2015 年，由于铁矿石等大宗商品的价格大幅下滑，包括力拓在内的前三大铁矿商均遭遇了巨额亏损。必和必拓 2016 财年上半年净亏损 56.69 亿美元，为 16 年来首次；淡水河谷也刷新亏损纪录，2015 年全年净亏损 121.29 亿美元。而力拓集团在 2015 年的净亏损也达到 8.66 亿美元，而上一年为净利润 65.3 亿美元。

对于经历了数次大宗商品周期的威尔士来说，这一切似乎都在意料之中。“大家现在看到铁矿石的价格在下跌，这种情况其实是在我们意料之中的。过去几年的市场繁荣，使很多新的产能进入市场，供过于求导致价格下降，这是合情合理的市场现象。”威尔士说，对我们所有的产品，集团都遵从一个战略，就是我们只投资世界一流的、成本低的、寿命长的大规模资产，因为这样可以保证我们在整个经济周期中都保有成本优势。“我们一直致力于做低成本的供应商，除了在提高生产能力、减少单位成本之外，我们实现了许多设备自动化。比如说我们现在使用的自动卡车和自动钻井机以及未来的自动火车都可以帮助我们节省成本。”事实上，力拓也的确是在这么做。

威尔士透露，力拓目前共有 3 个项目正在进行评估中或者正在开发中。一个是位于澳大利亚昆士兰州的 Amrun 铝土矿项目。第二个是银草（Silvergrass）铁矿项目。威尔士对《中国冶金报》记者表示，开发 Silvergrass 的项目，也是希望能够更长时间地为客户提供比较稳定的矿石（皮尔巴拉混矿产品）。因为有一些矿山的品位已经逐渐下降了，新开发的 Silvergrass 会产出更高品位的矿，与来自其他矿山的产品进行混矿后，能够保持皮尔巴拉混矿品位的稳定性。目前，这个项目每年会有 1000 万吨的矿石，今后它的产能会扩至 2000 万吨。第三个项目是在蒙古的奥尤陶勒盖（Oyu Tolgoi）地下铜矿项目。



而此次接任威尔士的夏杰思现任力拓集团铜与煤集团首席执行官。结合力拓正推进的项目来看，这让人不禁认为力拓的战略正转向有色金属。

对此，威尔士表示否认：“我们更换 CEO，但并不代表我们会更换公司的战略。我们的战略没有变，就是投资成本低、寿命长、大型的世界一流资产。我们只注重投资对象本身是不是一个好的项目，并不看它到底是哪一种产品或者哪一个市场。我们只是根据项目本身的价值去评判它。”

威尔士介绍说，目前，力拓还在讨论是否要对在加拿大的戴维克（Diavik）钻石矿进行扩产，另外，还有位于南非的二氧化钛项目。“我们也在一些地方进行了勘探工作。因为发现好的资产是我们整个集团安身立命的优势之一。我也有信心说，我们在对勘探的投入预算应该是整个行业里面最高的。”

去产能对力拓影响不大

2月4日，中国发布《关于钢铁行业化解过剩产能实现脱困发展的意见》，强调要在未来5年内再压减粗钢产能1亿吨~1.5亿吨。

威尔士表示，目前，中国钢铁行业面临明显的过剩问题，但是去产能过程的关键，是确保减掉的必须是那些效率低下、造成环境污染的落后钢铁产能，这样才会对解决过剩产能有正面作用。

“我觉得如果能够减掉这些落后产能，会是一件好事情。对我们力拓自身来讲，我们的钢厂客户基本是在环保措施方面做得非常好的一些企业，所以对我们来说，其实影响不大。”他说。

即使是产能过剩，对于中国市场，四大铁矿商仍在不遗余力地扩大市场份额。3月7日，淡水河谷和FMG签署谅解备忘录，拟在中国建立合资混矿公司以更好地满足中国客户需求。这一度引发铁矿石市场对巨头合作垄断的担心。

威尔士对此称，要把这种合资公司落到实处，是非常困难的。他们其实还有很多问题需要解决，比如如何通过政府的反垄断审查和批准，如果要在中国的港口进行混矿操作，港口目前是否有运营能力？这样大的项目也需要很多资金的支持，去哪里寻找这些资金？合资公司不管双方是谁，要想取得成功都绝非易事。

“就好比两头大象躺在一张床上，是一件很难的事情，总会有一头掉下来。”威尔士不无幽默地说。

对中国经济充满信心



3月初，穆迪下调中国主权债务评级，不少西方媒体随即纷纷唱衰中国经济。但一直以来，威尔士似乎都是中国经济的力挺者。

“我上次来中国是6周以前，因为中国市场对我们太重要了，我们40%的收入都来自中国市场。”威尔士说，“如今，全世界都已经认识到中国经济对整个世界经济的发展都起着举足轻重的作用，但是，如果你经常在很远的地方观察中国市场，可能会有一些比较不一样的观点。如果你可以亲身访问这个市场，你会发现这个市场其实是运行得非常有序和稳定的。”

威尔士表示，中国在消除贫富差距、发展城镇化、提高人民生活水平方面有非常具体的政策。“这些都会成为中国经济发展的增长点。”

威尔士对中国经济的信心还源自于中国正在实施的“一带一路”战略。

“就我自己所在的行业来说，我们提供的产品都是支撑经济发展的基础原材料。而中国会继续推进城市化，也会继续对基础设施进行投资，包括中国倡导的‘一带一路’举措，还有整个亚洲的一些新兴基础设施的建设，都是利好消息。”

威尔士表示，“一带一路”为中国钢铁的出口提供了非常好的机会，中国的钢铁也可以作为“一带一路”基础设施的原材料。“有很多研究中国钢铁市场的人，其实在分析需求的时候都只看中国内部的需求，而很少看国际市场的需求。我们对中国的出口能力也是非常有信心，尤其是制造业。”

今年初以来，包括铁矿石、铜和铝在内的大宗商品价格开始有较大幅度的反弹，其中铁矿石价格最高在3月8日达到62美元/吨，与去年底出现的最低点38美元/吨相比，涨幅达到63%以上。

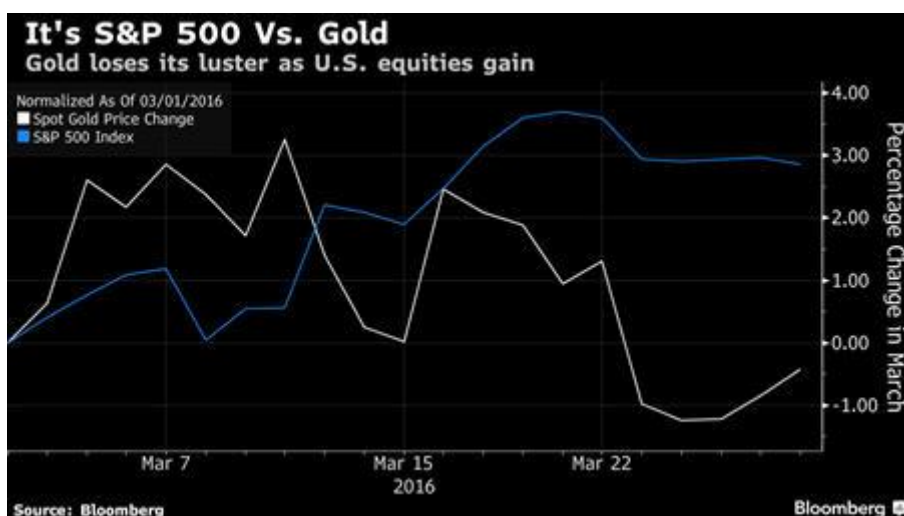
在威尔士看来，这些市场波动都是非常正常的，市场的供需必然会对价格造成影响。“2016年还会是非常艰难的一年，但我认为，2017年大宗商品市场会逐渐复苏。”

（来源：中国冶金报 日期：2016-03-30）

**【彭博社】黄金上涨趋势能够持续多久？**

市场上又多了一个唱衰黄金的声音。CPM 驻纽约合夥人 Jeffrey Christian 预测，到今年 9 月黄金将下跌 7%以上至 1130 美元。他的观点与高盛预测一致，后者称金价将在短期内跌至 1100 美元。

由于投资者担忧全球金融市场动荡可能拖累美国经济增长并促使美联储推迟加息，今年以来黄金累计涨幅最高达 21%，3 月 11 日触及 13 个月高点 1284.64 美元。2 月以来，标普 500 指数持续上涨，因经济数据显示美国经济可能有足够的弹性来应对提前加息。



Christian 上周表示，过去两周标普 500 指数强劲上涨，投资者开始重新评估其对经济的悲观预期。第二、三季度，投资者对经济和股票的悲观看法可能不复存在。他在说这番的时候美联储主席还没有发出非常“鸽派”的声音。周二，耶伦称因全球经济存在风险，美联储将谨慎推进加息。

3 月 25 日公布的政府数据显示，2015 年第四季度美国经济增长要比此前预期快。本周一公布数据显示收入增长，储蓄了升至 1 年高点，同时 2 月二手房签约量创下一年来最大增幅。经济前景的持续改善促使投资者增强美联储加息预期。不过，周二美联储主席耶伦一番尽显鸽派的讲话将削弱加息预期。

法兴银行本月也表示，今年金价上涨是不可持续的，预计到第四季度平均 每盎司 1075 美元。摩根士丹利上调了金价预测，但第三季度平均 1150 美元的价格仍低于目前价格。

Christian 称第四季度黄金的命运可能改变。金价将反弹，年底的时候涨到 1280-1300 美元，因投资者重新把注意力放到全球经济长期前景上。



Christian 认为，第三季度乃至以后一段时间黄金投资需求将上升。虽然经济没有什么问题，但过去三个月投资者已经显示乐于转向黄金。

CPM 在年度报告中指出,2016 年矿山产量将同比增加大约 3.2%至 9180 万盎司。制造业需求增加 1.4%至 9750 万盎司。另外私募融资下降 5.8%至 1500 万盎司。

（来源：NAI500 日期：2016-03-30）



项目推荐

更多项目资讯见交易所网站: www.shumx.com

新疆伊宁县铜矿转让项目

➤ 转让方概况:

该铜矿的探矿权人为伊犁某矿业开发有限公司。注册地为伊宁县。

铜矿外围的探矿权人为新疆某矿业开发有限公司。注册地乌鲁木齐。

两个公司均为民营矿业公司，法人代表均为一入。

公司 2006 年进入新疆，先后投资了 9 个商业勘查项目

➤ 矿区概况:

该铜矿是一个多位一体的小型斑岩铜矿。

矿床勘查程度已达到了详查，报告已通过了自治区国土资源厅评审及资源量备案。

矿区已探明 332 + 333 铜资源量 51235.16 吨，平均品位 0.48 %。

其中：工业矿石铜 38444.53 吨，平均品位 0.64 %。

探明共、伴生金资源量 4402.36 公斤，全矿平均品位 0.43 克/吨。

其中独立金矿金属量 233.10 公斤，平均品位 4.22 克/吨。

估算伴生银 19728.16 公斤，平均品位 2.98 克/吨。

矿床内、外部开发条件良好。

初步可行性评价认为开发效益好，投资回收期短，抗风险能力较高。

矿区找矿潜力大，远景资源量具有形成中型或大型铜金矿床的可能。

项目为对口援疆项目。江苏对口伊犁州，南通市对口伊宁县，本项目地在伊宁县境内。

➤ 交通位置概况:

该矿床位于科古琴山脉南坡，图拉苏盆地北缘；行政区划属伊宁县。

矿区南距新疆最大的现役金矿阿希金矿直线仅 5 公里。距伊宁市市区和伊





宁县均约 60km,有简易车路和渣油公路相通;伊宁市与乌鲁木齐有省道、国道、连霍高速、乌伊铁路和空中航线相通,交通便利。

➤ **地理位置概况:**

矿区位于吐拉苏盆地北缘,科古琴山脉南坡。

中山地貌,地形强烈侵蚀切割,海拔 1900m~2900m。

水系发育,北为哈赞布拉克溪,南为恰尔巴赫特溪,属伊犁河三、四级支流。

植被稀疏,地跨灌木林带~草甸带。

覆盖广厚,普遍 2m 以上。基岩呈石砬子,面积不足 20%。

气候分带,大陆性温带半干旱气候,长冬无夏,春秋相连。

夏季草场,无固定居民点。

县域经济,以农牧业、煤炭采掘和煤化工产业为主。

➤ **矿床开发条件概况:**

矿体形态很简单,厚度中等,产状稳定,围岩稳固。

矿石属易选类型,选矿工艺简单,回收率高,选别指标较高。

矿区找矿潜力大,远景资源量具有形成中型或大型铜金矿床的可能。

矿区水、电、交通等条件基本具备。

项目为对口援疆项目。江苏对口伊犁州,南通市对口伊宁县,本项目地在伊宁县境内。

该项目去年通过投入勘探,储量提高为铜 9.4 万吨;伴生金 12.6 吨、银 19 万吨,新增资源量正在申报审批。

➤ **合作方式:**

合作方式灵活,具体合作方式可面洽。



黑龙江省饶河县某多金属矿项目

➤ 探矿权概况:

勘查面积: 67.29 平方公里

2013 年延续缩减面积, 缩减面积后勘查面积为 50.32 平方公里

➤ 区域地质概况:

测区位于黑龙江省完达山成矿带的北东段, 那丹哈达岭中生代板块俯冲带的北缘。大地构造单元属滨太平洋构造域的完达山—锡霍特活动带的完达山活动带。总体呈南北向展布。

区域上印支期—燕山期构造运动强烈, 岩浆活动频繁, 它们为矿床的形成提供了热液和成矿物质。

区域上出露的地层主要有三迭系上统一侏罗系下统大岭桥组 (T3—J1d)。

区内岩浆岩分布广泛, 主要为三迭纪蛇绿岩, 侏罗纪花岗闪长岩岩组及白垩纪白岗质花岗岩等。

构造情况: 本区处于那丹哈达岭中生代板块俯冲带内, 地质构造复杂, 成以熔绿岩、混杂堆和深海硅质岩极为发育, 显示出板块边界的特点。

区内断裂构造早期主要为走向断裂, 以压扭性为主, 自西向东依次为西南山断裂 (F1), 四邦山断裂 (F4), 新开—永增林业所断裂 (F5), 不南河—大带林场断裂 (F6), 房托山—永幸断裂等, 倾角一般为 75—90°, 最小者 30°, 断层面大部为舒缓坡状, 两侧岩石具片理化, 糜棱岩化, 常见透镜体。

近南北向—北北西向断裂: 分别为石厂挤压断裂, 七里沁河断裂及小别拉坑河断裂等。

➤ 普查区地质概况:

区内地层主要为三迭系上统一侏罗系下统大岭桥组, 主要出露在测区的西部。本组为一套较为巨厚的复理石沉积建造, 以混杂薄层流纹岩为主 (该流纹岩具明显的流动构造), 其间夹多层基性、超基性火山岩及十八垸地组硅质岩岩块, 蛇绿岩岩块, 反应了在深海沉积过程中伴随不同程度海底洋壳扩张的特点。由于蛇绿岩的侵位, 岩层的褶皱、断裂、节理发育、普遍具千糜岩化、硅化、碳酸岩化及片理化。测区出露的是中基性火山岩的部分, 岩性以安山岩、



安山质熔岩，安山质含砾凝灰岩，其间夹杂有玄武岩。出露面积在 10—100 米左右。

测区正处于永幸背斜轴部的中段，受早古生代，板块的俯冲作用影响，区内压扭性断裂十分发育，以走向断裂（NNW—NNE）断裂为主，张扭性断裂（近 E—W、NW）次之，使本区形成一系列不规则的断块，其中 NNW—NW 向构造为成矿前构造，为后期的矿液活动提供了较好的运移通道及沉淀空间。

➤ **普查工作成果：**

I 区发现两条多金属矿化带，其一为铜锌多金属矿化带，钻探验证见铜矿化体一条，平均品位 1.36 %、厚度 2.4 米，锌矿化体 > 0.5 % 累计厚度 48 米，最高品位 5.96 %；另外一条为铜金属矿化带，探槽揭露见到孔雀石，矿化带宽度 6 米，走向 100°，化学样 Cu 最高品位 5.7 %，平均品位 1.4 %，伴有最高 Co 0.08 % 和最高 Ni 0.49 %。发现沟系次生晕综合异常 4 处，WMo 组合异常一处；WSn 组合异常一处；Au 组合异常一处；单元素异常 Au 4 个，Cu 4 个，Pb 4 个，Zn 2 个，As 1 个，Sb 3 个，Bi 2 个，W 3 个，Mo 4 个，Sn 5 个，Co 5 个、Ni 7 个、Cr 5 个、Mn 15 个，Ag 1 个。

2015 年钻孔验证见铜矿体，ZK62-1 矿体 > 0.4 % 累计厚度 13.6 米，最高品位 6.5 %。镍矿体 > 0.3 % 累计厚度 3 米，最高品位 0.55 %。钴矿体 > 0.03 % 累计厚度 3 米，最高品位 0.056 %。ZK62-2 矿体 > 0.4 % 累计厚度 2 米，最高品位 1.07 %。ZK60-1 矿体 > 0.4 % 累计厚度 4 米，最高品位 1.16 %。

➤ **合作方式：**

合作方式灵活，具体合作方式可面洽。



2016 年 03 月其他新挂牌项目汇总

项目名称	
1、	新疆和田某稀有金属矿项目
2、	新疆伊犁某铜矿项目
3、	澳大利亚某金矿项目
4、	几内亚科纳克里石油冶炼厂建设项目
5、	云南炎陵县某金矿合作或转让项目
6、	德国硅锰铁矿需求项目

联系方式

上海联合矿权交易所 上海总部:

地址: 上海市杨浦区淞沪路 388 号创智天地广场 7 号楼 202 室

邮编: 200433

电话: 021-55236880

传真: 021-36120165

网址: www.shumx.com

邮件: shumx_info@shumx.com

上海联合矿权交易所 北京分部:

地址: 北京市海淀区北蜂窝中路 15 号 上海汽车 (北京) 公司大楼 4 层

邮编: 100038

电话: 010-51917888

传真: 010-51916838

手机: 13472844847

联系人: 张先生

邮件: kang@shumx.com

欢迎广大客户来电来函咨询项目、提供项目，

我们将竭诚为您服务！

公司信息

关于我们

上海联合矿权交易所是上海市政府批准设立的服务全国、面向世界的国际化的市场交易平台。我们的目标是构建集矿权市场交易、电子商务、信息传递、金融服务、综合咨询为一体的全球市场服务平台，搭建国内外资本流动与矿产资源市场连接的桥梁。

我们的业务

我们主要从事国际采矿权、探矿权交易，国际、国内矿业企业产权交易、矿产品交易、探矿、采矿技术交易，以及矿业领域其他权益交易。同时，为矿业企业提供交易信息服务、交易结算服务、交易咨询服务、项目评估服务和投融资服务等。

我们的功能

权益交易——保障交易的公开、公平、公正，规范交易行为，降低交易风险，实现安全交易。

信息聚集——面向全球聚集最广泛的信息、资源、服务。

价格发现——准确、及时的信息发布，配合多种交易方式、竞价方式，发现交易项目合理价格。

资本对接——依托平台集聚交易双方、金融、法律服务、技术咨询、矿权评估、矿权投资、投资咨询机构等多方市场参与，营造资源、资本对接平台。

政策研究——专业的研究团队，对中国及有关国家矿业投资领域的政策进行研究和跟踪。

综合培训——与加拿大 NAI500 公司共同办培训班，致力于对国内矿业界 CEO 共享进行矿业投资、融资、并购等方面的实战经验，使更多的企业参与应对复杂的矿业开发市场。



我们的优势

资源雄厚——位于各类资源聚集的上海，汇聚全球信息资源；挂牌项目类型丰富；与国内外各级政府部门保持良好关系。

交易公平——具备完善的交易规则和先进的交易系统，保证交易的公平、价格的合理。

资金安全——通过保证金机制及交易所结算平台，为交易资金安全提供保证，有效维护交易双方利益。

多平台合作——交易所与上海联合产权交易所、上海环境能源交易所、南南全球技术产权交易所密切合作、与多省矿交所建立了合作关系，共享各平台资源，可为客户提供跨平台服务。

机制灵活，反映快速——作为国内首家以国有控股为主导，多经济成分参与的矿权交易所，提供高效、快捷、规范的市场化服务。

我们的服务对象

矿业行业相关企业：矿业企业、矿业技术类企业、矿产设备类企业、大宗商品贸易商。

投资人：有意愿投资矿业行业的企业。

专业机构：为交易提供专业服务的机构，包括律师事务所、会计师事务所、财务顾问公司、矿业经纪公司、矿权评估机构、资产评估公司、勘探公司等。